

『経営課題を解決して成長したい。新たな市場へ進出したい。』

ハンズオン支援

経営課題の解決に取り組む中小企業等の方々を対象に豊富な経験と実績を持つ専門家を派遣し、アドバイスを実施します。

対象となる方

水産加工業者など

支援内容

- (1) 専門家継続派遣事業
企業の全体的な課題を長期的に解決します。
(10ヶ月以内・20回以内・17,500円/人日)
- (2) 経営実務支援事業
特定の課題を短期間で解決します。
(5ヶ月以内・10回以内・8,400円/人日)
- (3) 戦略的CIO育成支援事業
経営戦略に基づくIT化を支援します。
 - ・IT化構想の想定を支援
(4ヶ月以内・8回以内・17,500円/人日)
 - ・IT活用の企画・調達・導入を支援
(10ヶ月以内・20回以内・17,500円/人日)
- (4) 販路開拓コーディネート事業
新たな市場へ進出するための取組を支援します。
 - ・マーケティング企画の策定を支援
(4ヶ月以内・8回以内・8,400円/人日)
 - ・テストマーケティング実施を支援
(5ヶ月以内・15回以内・4,200円/1訪問先あたり)
 - ・テストマーケティング後のフォローアップ
(5ヶ月以内・10回以内・8,400円/人日)

募集期間

随時、募集しております。採択には審査があります。

事業の詳細

ハンズオン支援の詳細については、下記URLをご参照ください。

URL: <https://www.smrj.go.jp/sme/enhancement/hands-on/01.html>

【お問い合わせ先】

中小企業基盤整備機構 東北本部 企業支援課

電話:022—716—1751(直通)